

## M2i recrute !

# Animateur commercial Biocontrôle France (F/H)

### Qui sommes-nous ?

Fondé fin 2012, M2i est un groupe français, leader européen des solutions biologiques en alternative aux pesticides. Expert dans la conception, la formulation et la production de molécules naturelles complexes, nous concevons et commercialisons des produits verts à même de remplacer les pesticides traditionnels, notamment des phéromones pour la protection biologique des cultures et le bien-être des animaux. Ainsi, nous travaillons dans plus de 70 pays à rendre l'agriculture et l'horticulture plus vertes, plus saines et plus productives en offrant des solutions de biocontrôle innovantes et durables pour les productions fruitières, maraichères ornementales ainsi qu'en grande culture. Notre contribution a été reconnue et récompensée près de 40 fois en 10 ans (Start Up de l'année 2020 pour l'Usine Nouvelle, prix 2021 de l'entreprise internationale pour le cabinet EY, élue parmi les futures licornes françaises par Challenges et sélectionné parmi les 120 entreprises phares de l'économie française par les Echos...). M2i Group emploie 161 collaborateurs, dont le quart en R&D, et détient 30 familles de brevets protégeant nos technologies et nos gammes de produits. Notre entreprise à taille humaine combine les infrastructures d'un groupe industriel avec la dynamique entrepreneuriale d'une start-up innovante.

Le site de Parnac (46) regroupe 26 personnes et accueille le centre de production et de conditionnement de nos produits finis ainsi que la cellule développement regroupant agronomes et entomologistes en charge des expérimentations et de la formation à nos solutions.

Vous adhérez à nos valeurs d'innovation, d'éco-responsabilité et d'audace ? Vous souhaitez participer à notre développement ? Alors vous avez le profil que nous recherchons : M2i recrute sur son site de **Parnac** son ou sa futur(e) **Animateur(rice) commercial(e) Biocontrôle France**.

**Effectif** : 159 personnes dont 26 à Parnac (46).

**Missions** : Rattaché(e) à **la Responsable du service Développement Produit Biocontrôle**, votre mission principale consiste à développer le portefeuille clients France M2i Biocontrôle par la prospection et l'animation de la distribution agricole française.



Vous serez l'interlocuteur(trice) privilégié(e) des responsables approvisionnement, des directions commerciales ainsi que de leurs équipes terrains, des distributeurs agricoles français et des agriculteurs de votre zone. Vous accompagnerez vos clients dans la mise en œuvre de pratiques innovantes, durables et respectueuses de l'environnement.

En collaboration avec les équipes techniques, marketing et réglementaires de M2i Biocontrol, vous contribuerez à offrir la meilleure expérience à vos interlocuteurs tout en renforçant la position de l'entreprise sur le marché du biocontrôle.

Vos futures missions :

### Développement commercial

- Vous développez les ventes des produits présents dans le portefeuille attribué auprès des distributeurs agricoles français (BtoB) selon les objectifs fixés par votre direction.

Pour cela,

- Vous déployez les actions commerciales et marketing pour les produits en lancement sur votre zone (Nouvelle Aquitaine, Occitanie et PACA).
  - Vous participez activement à la construction des **Plans de Campagne**.
  - Vous établissez et suivez les **prévisions de vente** afin d'assurer la disponibilité des produits.
  - Vous gérez l'ensemble de la relation commerciale, du suivi quotidien à la négociation.
  - Vous maintenez un lien direct avec les clients finaux pour garantir leur satisfaction.
  - Vous développez et fidélisez la relation client sur le long terme.
- Vous assurez un **reporting régulier** et fiable.

### Approches marchés & techniques

- Vous préparez les positionnements produits en France et les plans de lancement commerciaux
- Vous développez une compréhension fine du marché, de ses tendances et de ses enjeux, étayée par des rencontres terrains de différents niveaux (distribution-agriculteurs)
- Vous assurez une veille concurrentielle active et identifiez les opportunités de différenciation.
- Vous pilotez et exploitez des études de marché régionales.
- Vous représentez **M2iBiocontrol** auprès des principaux prescripteurs techniques et acteurs influents.



- Vous contribuez à la gestion des réclamations et litiges en lien avec le service Qualité.
- Vous participez activement **aux essais de démonstration clients**, en collaboration avec le service Technique.

## **Animation et coordination**

- Vous identifiez et partagez les enjeux stratégiques des clients dans le cadre des plans stratégiques.
- En lien avec les spécialistes techniques et marketing, vous mettez en place et animez des programmes d'essais, des démonstrations terrain et des actions de communication omnicanales.
- Vous garantissez la fiabilité et la qualité des données clients.

## **Et vous, qui êtes-vous ?**

- Expérience de vente dans le domaine du biocontrôle et/ou de la protection des plantes;
- Attrait pour l'agriculture durable, le vivant et l'environnement ;
- 3 à 5 ans d'expérience minimum dans le secteur de la distribution de produits de protection des plantes pour l'agriculture ;
- Bonne connaissance du marché agricole, des acteurs et des enjeux de durabilité.
- Compétences techniques en agronomie, protection des cultures et vente.
- Excellentes aptitudes en communication et en négociation.
- Dynamique, organisé(e), autonome, et doté(e) d'un bon esprit d'équipe.
- Capacité d'analyse de données de marché.
- Permis B indispensable (80 % terrain / 20 % bureau)

## **Ce que nous offrons**

Contrat : CDI

Statut : cadre au forfait jours (218 jours)

Rémunération : De 37 K€ à 45K€ par an + part variable sur objectifs

Voiture de fonction

Démarrage : Dès que possible

Entreprise basée à Parnac (46) : des déplacements sont à prévoir sur le site dans le Lot.

Avantages : accord d'intéressement



## **Pourquoi rejoindre M2i Biocontrol**

- **Un acteur engagé dans la transition écologique**  
Intégrez le groupe français M2i, leader européen des solutions biologiques en alternative aux pesticides, secteur porteur et d'avenir.
- **Un environnement professionnel stimulant**  
Rejoignez une équipe soudée où la coopération, le partage des connaissances et l'entraide contribuent à la réussite collective.

## **Rejoignez l'aventure M2i !**

Merci d'adresser votre candidature à : Sabrina FIERE LASTRA, Responsable RH

[Sabrina.FIERE-LASTRA@m2i-group.fr](mailto:Sabrina.FIERE-LASTRA@m2i-group.fr)